

La mémoire d'un marchand de vin

Jean-Mary Dehondt

Jean-Mary Dehondt ancien entrepreneur dans le matériel agricole et le lin repart à zéro. Il devient marchand de vin pour la maison Gabart-Laval de Libourne. Il sillonne les routes et pimente son quotidien par différentes touches d'humour.

Récit biographique et drôle d'une reconversion réussie à plus de 50 ans.

Thèmes : vin, œnographie, reconversion, autodidacte, biographie, humour, pays de Caux.



180 pages 19 euros
Format : 15 x 21
Imprimé en France
Dilicom SACTIVE

ISBN 979-10-96709-08-3



★ [En savoir plus...](#)



Éditions S-Active

www.sactive.fr

35 rue de Tanger 75019 Paris
1 rue Jules Siegfried 76570 Pavilly



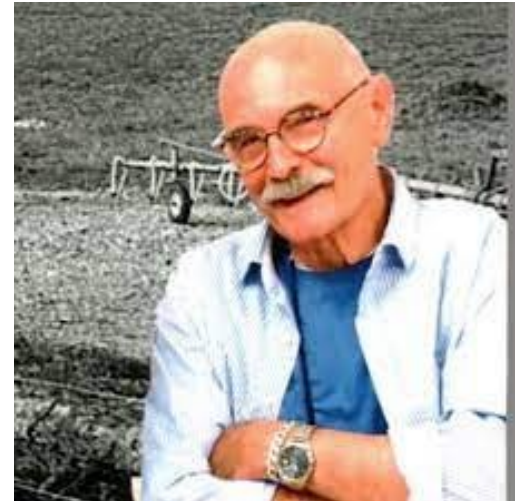
sactive@laposte.net
07 52 62 75 35

Dossier Mémoires d'un marchand de vin

novembre 2021

Jean-Mary Dehondt

Ce dossier présente les premières réactions de la presse et des lecteurs.



Dossier médias

Salon du livre de Beuzeville-la-Grenier, samedi 1^{er} décembre **Jean-Mary Dehondt : du vin au lin**

BEUZEVILLE-LA-GRENIER

Les Rencontres de l'Ingénu connaissent le succès. Pour sa troisième édition, ce Salon du livre de Beuzeville-la-Grenier attire plus de vingt-cinq auteurs régionaux dont certains ont déjà figuré dans nos colonnes: Séverine Dalla, Hervé Darques, le duo Robert-Vincent, Régine Thieullent-Torretton, etc. Dans cette liste, Jean-Mary Dehondt a un profil atypique. D'abord par son âge car ce cycliste émérite a passé la barre des 81 ans. Ensuite par la nature de ses ouvrages, il s'agit de biographies écrites en collaboration avec la Pavillaise Marguerite Soudey.

Grâce au Courrier Cauchois

Nous l'avons déjà évoqué mais c'est grâce au *Courrier Cauchois* que ces deux-là se sont rencontrés. C'est en voyant, dans notre journal, un article consacré à Marguerite Soudey que l'octogénaire a contacté l'éditrice. De leur collaboration est né en 2017 l'ouvrage *La clé à molette et la pince à vélo*. On y découvre le passé de l'auteur qui a vu le jour en pays de Caux, à Crasville-la-Mallet, le 21 juin 1937.

Il est le quatorzième enfant d'une fratrie de dix-sept, neuf filles et huit garçons. Le jeune Jean-Mary a arrêté l'école à 13 ans. En 1961, il a fondé, avec un de ses frères aînés, Willy, une entreprise de travaux agricoles. Ils intervenaient à la demande chez les exploitants avec des machines. Les effectifs sont montés jusqu'à 40 salariés. L'entreprise cauchoise a déposé plusieurs brevets. Dans les années



Jean-Mary Dehondt avait sorti son premier ouvrage en 2017

80, la société a été rachetée par Ottavioli. « C'est une fierté qu'elle ait pu continuer », indique-t-il.

Deuxième carrière

Mais notre homme n'avait alors même pas 50 ans et plus un sou en poche. Le tout avec un divorce sur les bras... « Je me retrouvais dans la peau de l'ancien patron qui n'avait pas obtenu d'indemnités de licenciement et n'avait pas le droit au chômage ». Il s'est inscrit à l'ANPE (l'ancêtre de l'actuel Pôle Emploi). Lui qui ne buvait pas une goutte d'alcool est devenu représentant pour le négociant en bouteilles de bordeaux, Christian Gabart. C'est cette deuxième carrière professionnelle qu'il raconte dans *La mémoire d'un marchand de vin*.

Ce recueil autobiographique est truffé d'anecdotes, souvent distillées sur le ton de l'humour. Avec même quelques rimes: « Je suis passé de la machine agricole à la machine à picole ». Enfin, toujours avec modération, espérons-le.

Retour aux sources

L'ancien entrepreneur s'est construit un réseau d'acheteurs solides et fidèles. « Il fallait bien. J'étais à mon compte, payé à la commission. Plus je vendais, plus je gagnais », rappelle-t-il. Certains de ses confrères estampillés Gabart étant déjà bien présents en pays de Caux, Jean-Mary Dehondt est allé labourer d'autres terrains, dans la Somme, dans le Nord, le Pas-de-Calais et même la Belgique. Un véritable retour aux sources. Sa famille, originaire du Plat Pays, s'est installée en pays de Caux lors de la Première Guerre Mondiale.

Cette reconversion réussie lui a valu l'hommage de Christian Gabart lui-même: « Au début, je n'y croyais pas mais j'ai été bluffé par le résultat. Pour conquérir sa clientèle, en partant de rien, Jean-Mary a su créer des rapports amicaux par des moyens qui sortaient de l'ordinaire. Il n'y a que Jean-Mary pour ça, chapeau! ». Tout est dit.

■ GHISLAIN ANNETTA



Publié dans
*Le courrier
Cauchois*

Éditions S-Active

www.sactive.fr

35 rue de Tanger 75019 Paris
1 rue Jules Siegfried 76570 Pavilly



sactive@laposte.net
07 52 62 75 35

Avis des lecteurs

★ [En savoir plus...](#)

« Dès ma descente de "lie" ce matin, j'ai lu et bu ton livre, je sais que tu es un bon épcurien, et que tu aimes les bonnes choses et les jeux de mots donc pour un marchand de vin, de la " bouche au nez", il n'y a qu'un pas. Ton livre est un peu tout "Fût" pour quelqu'un qui a déjà de la bouteille comme moi, toutefois tu vas encore faire un carton de plus. Je le re"commande", sin "sarment" ce livre est plaisant, et à lire sans modération. Tu aurais pu l'écrire en "verres" à pieds ou à vélo, tu sors du cadre classique "cubi or not cubi" est devenu ta devise fétiche. »

Dominique Lange



Jean-Mary
Dehondt en
dédicace !

